

Intitulé de l'emploi : Ingénieur Commercial à l'international

Rôle et finalité du poste

- Développer son portefeuille commercial pour assurer la prise de commande selon la stratégie définie par sa direction commerciale à l'international

Activités

- Définir avec le directeur commercial ses objectifs de vente et ses plans d'actions associés
- Identifier les évolutions du marché, le positionnement de l'entreprise et assurer le développement d'un ou plusieurs comptes clés.
- Réaliser un reporting consolidé de son activité
- Développer son réseau clients et partenaires
- Rédiger et soutenir la proposition commerciale
- Négocier les contrats commerciaux et gérer les litiges clients (pénalités, avenants...) avec un portefeuille de clients internationaux

Savoir-faire

- Promouvoir l'offre de l'entreprise auprès des clients
- Développer son réseau clients et partenaires
- Gérer les situations difficiles avec les clients
- Savoir négocier et conclure
- Contribuer aux actions d'amélioration continue

Savoir-être

- Conviction
- Communication
- Ecoute
- Engagement

Profil

- Excellente connaissance des marchés de l'entreprise
- Maîtrise de l'anglais commercial et conversationnel
- Maîtrise des outils bureautique et CRM